



OUVERTURE de notre magasin à MANOSQUE (04)
Nous recrutons - CDI
Notre RESPONSABLE DE MAGASIN (H/F)
EN ALIMENTATION ET ACCESSOIRES POUR ANIMAUX

Les valeurs de notre enseigne qui font la différence sont l'amour des animaux, le commerce de proximité et le conseil aux clients.

PROFIL : Vous avez une grande passion pour les animaux et leur bien-être. Vous êtes dynamique et vous souhaitez partager vos connaissances des produits. Vous aimez le contact client, vous souhaitez mettre en avant vos conseils avisés et vos qualités relationnelles. Vous possédez **une expérience de minimum 2 ans dans le milieu des animaux.**

Venez nous rejoindre

TYPE DE CONTRAT : Temps plein, CDI

SALAIRE : 27 125,00 € brut annuel, selon expérience pour 173,33 heures mensuelles + heures supplémentaires + primes sur objectifs

MISSIONS PRINCIPALE :

- L'accueil, la vente et le conseil aux clients.
- L'encaissement et la tenue de la caisse comprenant l'ouverture et la clôture de la caisse.
- La réception des marchandises et le suivi administratif.
- La gestion des produits en rayon et dans la réserve, la gestion du stock.
- La manutention des produits et du matériel nécessaire à l'activité.
- L'étiquetage des produits en magasin.
- Le respect des règles de sécurité du magasin.
- Le signalement des éventuelles anomalies.
- L'ouverture et la fermeture du point de vente.
- L'entretien des locaux et du matériel.
- La gestion des devis et commandes clients.

Véritable chef d'orchestre de son point de vente, le responsable de magasin organise toutes les activités dans le magasin et en contrôle l'exécution selon les directives définies.

- **Clients :** fidéliser sa clientèle (accueil clientèle, gestion de la vente, carte de fidélité, animations commerciales).
- **Personnel :** encadre et anime le personnel
- **Stock & Produits :** Il est également responsable du flux de marchandises dans son magasin et de tous les aspects qui y sont liés : de la commande à la vente
- **Point de vente :** Il garantit une présentation du magasin optimale et veille au sens du service client. Il est le garant, dans son point de vente, de la stratégie mise en place par le groupe Kokoon et notamment par le travail en équipe constitué par les animateurs réseaux, le manager réseau et les équipes au siège.

Nous sommes commerçants donc nous travaillons tous les samedis.

Nous avons à cœur de former nos équipes tout au long de leur parcours professionnel

Envoyez votre candidature (CV + lettre de motivation) à rh@kokoonthop.com